

VENDERE SICUREZZA ...O MORIRE!

Corso di formazione per chi pensa al futuro

- A chi è rivolto? **INSTALLATORI**
- Docenti **ETHOS ACADEMY - PROFESSIONISTI QUALIFICATI E RICONOSCIUTI**
- Durata del corso **TRE APPUNTAMENTI/FASI DI 4 ORE - DALLE 9.00 ALLE 13.00...
...CON APERITIVO FINALE!**
- Obiettivi formativi **Fase1.CORRETTA MENTALITA'...QUELLA VINCENTE!
Fase2.PREPARAZIONE DEL TERRENO: TRATTATIVA IN CHIAVE CONSULENZIALE
Fase3.SEMINA: LE FASI DELLA TRATTATIVA COMMERCIALE**
- Iscrizione **Visita il sito www.vitekna.it ed entra nella sezione **FORMAZIONE****
- Costo complessivo del corso **€210 + IVA DA PAGARE TRAMITE PAY PAL O BONIFICO BANCARIO**
- Location **Il corso si terrà, in tutti e tre gli incontri presso
VILLA BUONANNO - Viale Buonanno, 10 - 80040 Cercola**

Le date

SABATO
7 MARZO 2020

SABATO
14 MARZO 2020

SABATO
21 MARZO 2020

Lo scopo principale è quello di **“svegliare”** i partecipanti, portandoli in piena assunzione di responsabilità sui loro risultati

DIFFICOLTÀ DELL'INSTALLATORE

NON STIMOLA I CLIENTI
ma gli fornisce solo ciò che gli chiede

RISPONDE ALLA RICHIESTA
ma non è in grado di interpretare il bisogno del cliente

SI FERMA SUI MERCATI CHE NON CI SONO PIÙ

NON CERCA NUOVI SBOCCHI DI BUSINESS

HA DIFFICOLTÀ DI COMPETERE CON I NUOVI PRODOTTI FAI-DA-TE
che riducono sensibilmente le installazioni

L'OPPORTUNITÀ CHE VI DA IL CORSO

SVILUPPO DELLA CAPACITÀ DI VENDITA E
COMPRESIONE DEI FABBISOGNI REALI DEL CLIENTE.

L'installatore sarà così in grado di fornire
una consulenza specializzata che spazzerà ogni azione della concorrenza...

Vitekna
SOLUZIONI PROFESSIONALI PER INSTALLATORI

in collaborazione con

E3[®]
ETHOSACADEMY